



Schweizer
Kader
Organisation

Netzwerk für Kader und alle, die es werden wollen



Olivier Inhelder

Beratungspool
Hirzbrunnentallee 7
4058 Basel

061 683 32 05

inhelder@beratungspool.ch
www.inhelder-consulting.ch



Mariella De Matteis

Mdm-Training
Josefstr. 182
8005 Zürich

044 440 44 31

mdm@mdm-training.com
www.mdm-training.com

Muttenz / Basel

Olten

Wetzikon

Elevator Pitch – Das 30-Sekunden-Selbstmarketing

Stellen Sie sich vor, Sie befinden sich an einer Firmeneinladung und stehen mit Kunden und Führungskräften aus Ihrer Organisation an einem Stehtisch. Und plötzlich richtet jemand die Frage an Sie: «Und was machen Sie im Leben?» (übersetzt: Womit verdienen Sie Ihr Geld?). Nun gilt es, schnell und einfach zu antworten, um die Neugier des Gegenübers zu wecken. Wie können Sie kurz und prägnant zum Ausdruck bringen, was und wer Sie sind und dabei gleichzeitig das Interesse des Gesprächspartners gewinnen?

Elevator Pitch heisst übersetzt soviel wie «Aufzugspräsentation» und bezeichnet eine einprägsame Kürzestdarstellung der eigenen Kompetenzen, eines Angebots oder einer Geschäftsidee. Der Pitch (das Verkaufsgespräch) soll in der kurzen Zeit einer Fahrstuhlfahrt durchgeführt werden können. Ob am Telefon, am Stehtisch an einer Veranstaltung oder in einem Erstgespräch mit einem Kunden: Auf die ersten 30 Sekunden kommt es an. Haben Sie es geschafft Neugier zu wecken, dann sind Sie dabei.

Kursinhalte

- Was ist ein Elevator Pitch? Wie tönt er? Wie ist er aufgebaut?
- Herausarbeiten des Besonderen an der persönlichen beruflichen Situation
- Erarbeiten des Exposés für den eigenen Elevator Pitch
- Durch Feedback geben und nehmen den Elevator Pitch verfeinern und weiter entwickeln

Kursziele

- Sie wissen, worauf es beim Ausarbeiten und Präsentieren des Elevator Pitch ankommt
- Sie haben das Exposé für Ihren eigenen Elevator Pitch erarbeitet
- Sie haben die Wirkung Ihres Elevator Pitch durch Feedback erfahren

Arbeitsformen

- Kurze, praxisorientierte Inputs
- Gruppenarbeit
- Präsentation von Elevator Pitches mit Feedback

Di, 2. März
Kurs Nr. 06

Coop Bildungszentrum, Seminarstr. 12-22
4132 Muttenz, www.coopbildungszentrum.ch

Do, 16. September
Kurs Nr. 33

Restaurant Aarhof, Froburgstr. 2
4600 Olten, www.aarhof.ch

Do, 11. November
Kurs Nr. 42

Restaurant IWAZ, Neugrundstr. 4
8620 Wetzikon, www.iwaz.ch

Kursdauer

18 bis 21 Uhr, inkl. Verpflegung

Postfach
CH-8042 Zürich
www.sko.ch

T: +41 43 300 50 50
F: +41 43 300 50 51
info@sko.ch